

# Презентация действующего бизнеса:

Бухгалтерская аутсорсинговая компания  
с чистой прибылью **200 000 руб.** в месяц

# Суть предложения

Мы предлагаем Вам приобрести **100% действующего**, прибыльного и перспективного бизнеса, который приносит минимум **200 000 руб. чистой прибыли в месяц**. Проект имеет множество уникальных особенностей, хорошо автоматизирован и оптимизирован, не требует постоянного участия собственника.

Наша бухгалтерская компания – это:

- Просторный офис в мкр. Зеленая Роща г. Уфы (28 кв.м.)
- Длительные договора с клиентами на ежемесячное сопровождение
- Уникальная тарификация с автоматическим расчетом (калькулятор)
- Автоматизированная CRM, массовые рассылки
- 3 сотрудника в офисе, база удаленных бухгалтеров
- Среднемесячный оборот **350 000 руб.**
- Средняя чистая прибыль **200 000 руб.**

# Общая информация

Мы, два собственника компании, имеющие непосредственный опыт работы главными бухгалтерами, **8 лет назад** создали этот бизнес. Последние **3 года** мы контролируем бизнес удаленно и не проживаем в городе Уфа, и за это время нам удалось систематизировать работу персонала и бизнес-процессы.

Купив наш бизнес Вы автоматически перенимаете весь наш опыт и все уникальные наработки, которые сможете развивать и усиливать.

# Что входит в стоимость бизнеса

Бизнес  
включает

Два сайта, аккаунты с размещением на картах (Яндекс, Гугл, 2 Гис), аккаунт в ВК, в Instagram

Разработанная система ценообразования, тарифная и продуктная линейка

Вся клиентская база (действующие долгосрочные договора)

Офисное помещение (два смежных кабинета, разделенных дверью)

Офисная мебель и оборудованные ПК места (5 рабочих мест), сетевое оборудование, видеонаблюдение, сервер, обновляемое лицензионное ПО (1С 8.3, 1С Фреш)

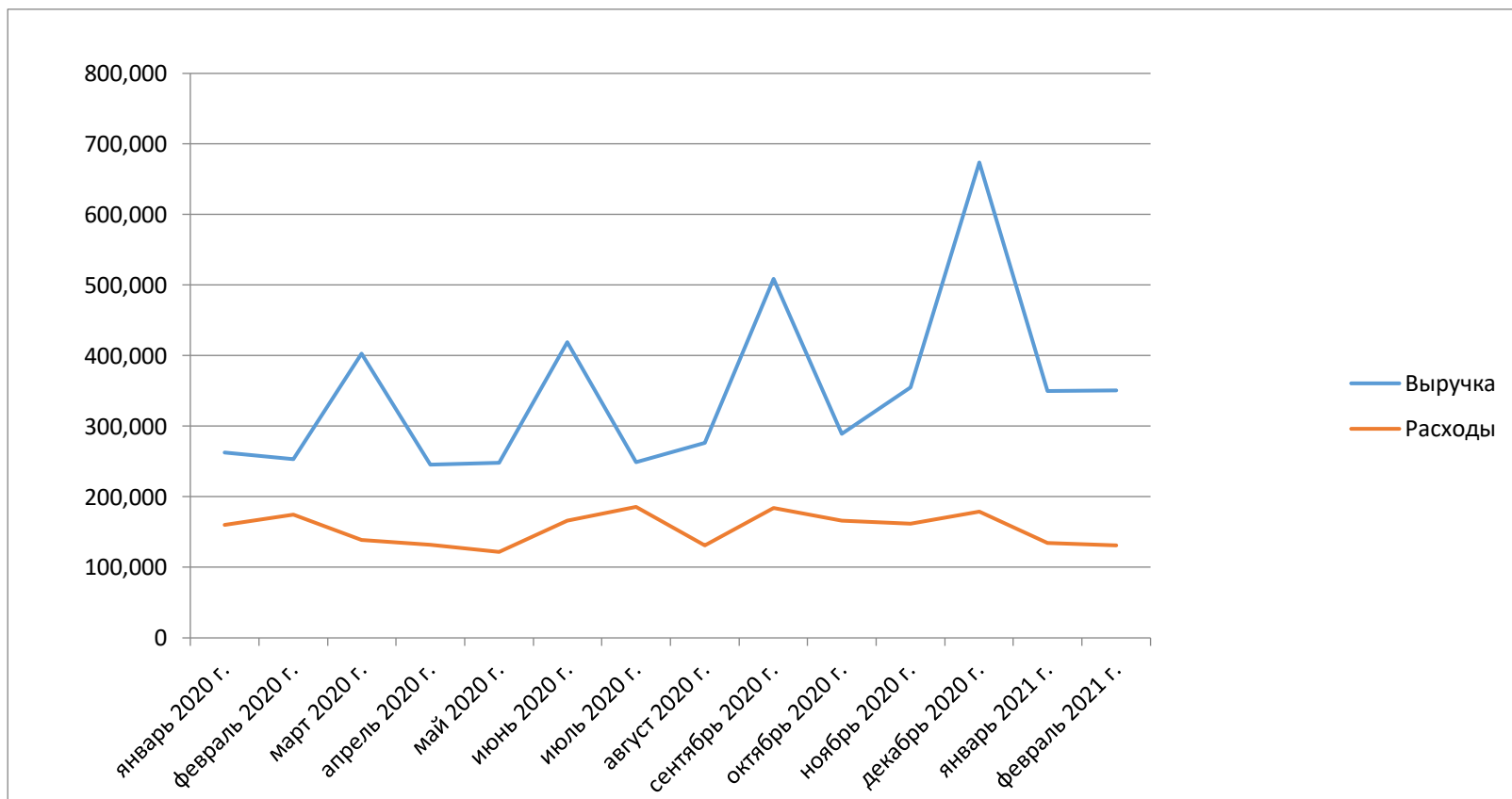
Весь наш опыт (шаблоны договоров, писем, шаблоны налоговых апелляционных жалоб)

Квалифицированный обученный персонал

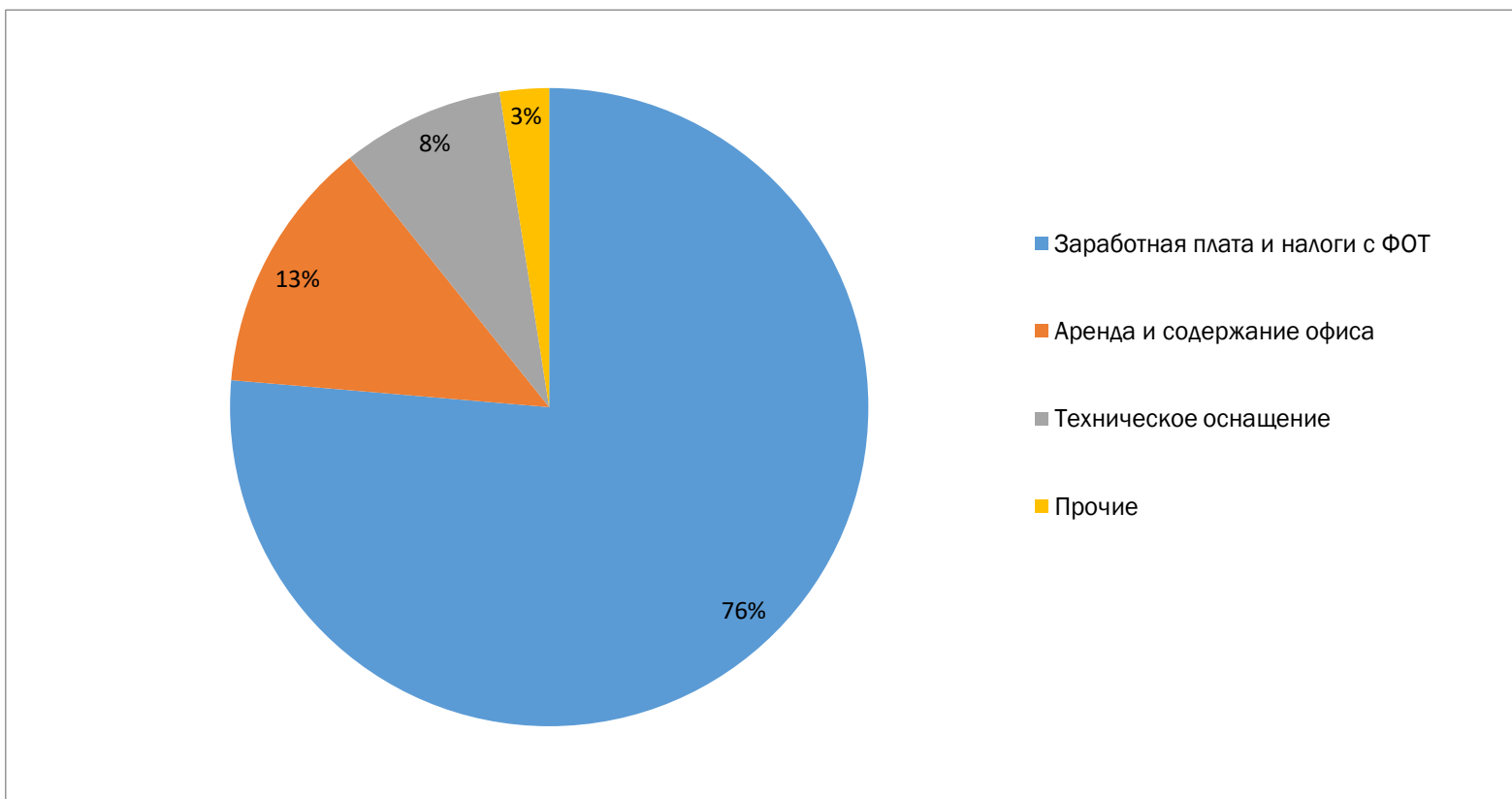
Полностью прописанные инструкции и алгоритмы работы сотрудников, разработанная внутренняя отчетность

# Финансовая информация

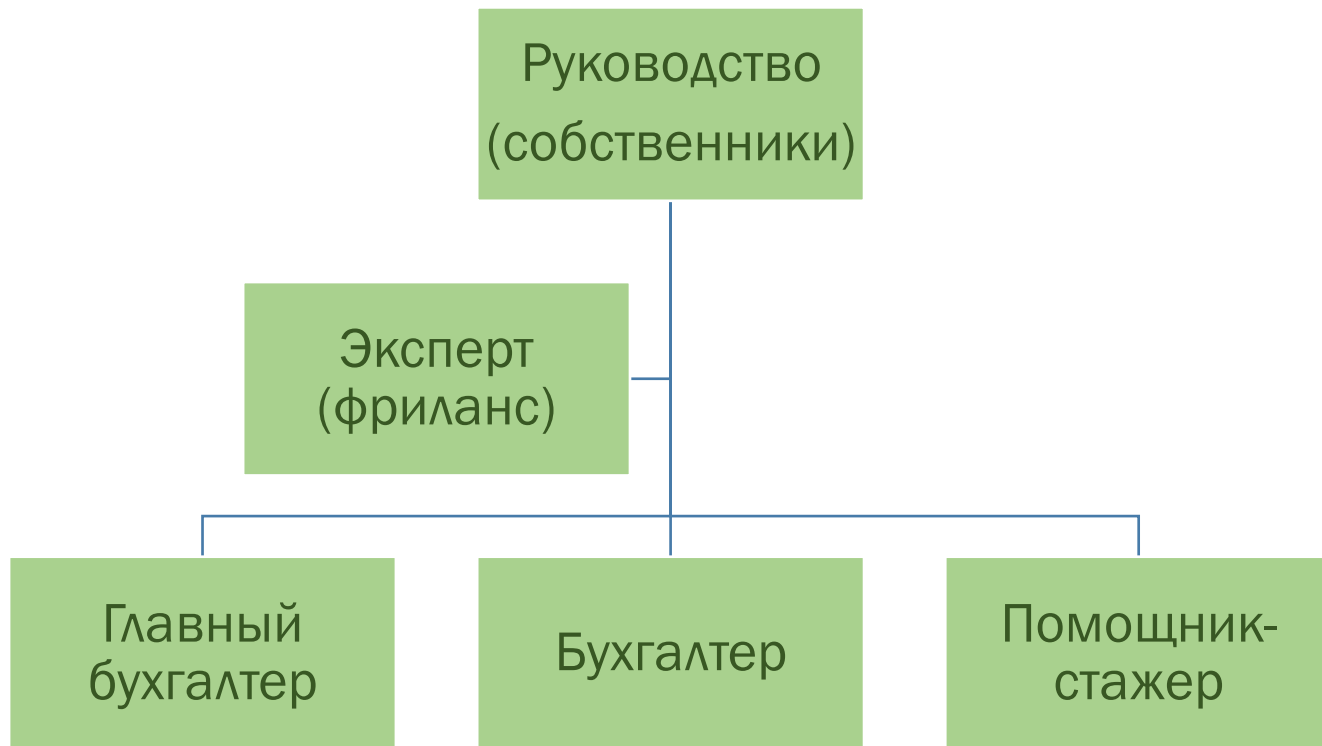
Динамика доходов и расходов за 2020-2021 год



## Структура расходов



# Оргструктура компании



# «Фишки» бизнеса

1

Легкий расчет стоимости услуг: тарифы с фиксированными пакетами услуг, доп.опции и услуги. Клиент легко понимает из чего складывается цена услуг

2

Возможность повышать средний чек за счет доп.продаж

3

Бизнес с высокой степенью «автоматизации» - участие собственника минимально (рассылки, скрипты, чек-листы)

4

Партнёрская программа с банками повышает доверие Клиентов к компании



# «Фишки» бизнеса

5

За бухгалтерский учет Клиентов не стыдно: «красивая свернутая ОСВ», все отчеты в 1С, проводится выборочный экспресс-аудит.

6

Обеспечиваем Клиента полезной информацией: гайды, рассылки, полезные статьи, новости

7

Много эксклюзивных кейсов на оптимизацию налогов. Вы получаете наш опыт.

8

Вы можете выбрать стратегию развития бизнеса: индивидуальное обслуживание более «высокооплачиваемых» компаний либо сделать упор на стандартные маленькие компании, минимизировав ваше участие

# Уникальная технология производственного процесса состоит из 3 компонентов:

1

- Бухгалтер ведет Клиента от «первички» до отчетов.
- На каждого Клиента есть подробная инструкция

2

- Бухгалтер «разносит» в чек-листе результат выполненных задач, с заранее заданными сроками

3

- Таким образом, любой новый либо замещающий бухгалтера сотрудник, может легко и быстро «вникнуть» в работу

# Причина продажи

Мы уже не проживаем в городе Уфа и со временем, захотели заниматься новыми проектами, не связанными с бухгалтерией, в других регионах России.

В связи с этим мы продаем наш прибыльный, развивающийся и потенциальный бизнес, чтобы вложить силы и капитал в другие интересные для нас проекты.

# «Автоматизация» бизнеса

## Инструкции

Для всех основных бизнеспроцессов мы написали подробные инструкции и регламенты, поэтому каждый сотрудник знает свои функции, а нового сотрудника можно очень быстро ввести в должность

Также внедрен чек-ап с точками контроля сотрудников, вы можете отслеживать выполнение задач



# Перспективы развития бизнеса

(бизнес имеет достаточно возможностей для дальнейшего развития, которые Вы, при желании, сможете использовать)

1

Можно расширить перечень смежных консалтинговых услуг

2

Активы компании и свободные рабочие места позволяют нарастить объем выручки на 45-50%, а за счет привлечения удаленных специалистов – рост выручки не ограничен

3

Продвигать сайт с помощью таргетинга и рекламных (мы намеренно не занимались SEO-продвижением, так как активно работает партнерская сеть и «сарафанное радио»)

4

Мы уже 5 лет не поднимали стоимость услуг, и вы можете сделать это в ближайшее время

# Перспективы бухгалтерского бизнеса

Это одна из динамично растущих секторов бизнеса. На протяжении последних 5 лет, увеличился не только сектор малого бизнеса, но и возросло количество составляемой отчетности, меняется и усложняется законодательство.

За последний год предприниматели начали понимать, что современный бухгалтер не только рассчитывает налоги, составляет отчеты и ведет первичную документацию, но еще и должен уметь найти и применить «лазейки» или льготные налоговые режимы, оптимизировать налоги, защитить интересы компании перед налоговой.

Только за последние 3 года престиж бухгалтерской профессии начал расти: появляются тренинги, блоги для бизнеса на бухгалтерскую и налоговую тематику, топовые спикеры на онлайн площадках (инфобизнес). Демонстрируя свой профессионализм, сегодня очень легко привлечь клиентов, готовых достойно оплачивать бухгалтерские услуги.

# Вопросы

«Зачем продавать такой прибыльный и перспективный бизнес?»

За 8 лет партнерства и совместной работы в этом бизнесе, мы выросли от главных бухгалтеров до самых настоящих предпринимателей. И теперь хотим развиваться по отдельности в совершенно разных сферах, не связанных с бухгалтерией и налогами.



«Что мешает Вам продать этот, а затем открыть такой же бизнес?»

Наша репутация и принципы ведения бизнеса! К тому же, мы уже давно не проживаем в городе Уфе, а в других регионах. За это время обучились иным профессиям и планируем развиваться в абсолютно других сферах. Еще мы планируем передавать Вам потенциальных клиентов, которые будут продолжать обращаться напрямую к нам (вы помните, мы говорили о «сарафанном радио» и наработанной репутации).

### «А если из компании уйдут сотрудники?»

В команде нет незаменимых специалистов. Всех текущих сотрудников мы набрали в команду с рынка труда обычным способом, и то же самое сможете сделать и Вы. К тому же, все ключевые процессы описаны в инструкциях, поэтому любого нового сотрудника можно быстро ввести в должность



### «Почему Вы продаёте бизнес так дорого?»

По нашей оценке, и по оценкам экспертов, если учесть не только прибыль бизнеса, а также опыт и все уникальные наработки и «фишки», то стоимость этого бизнеса превышает 2,4 млн. рублей. Поэтому напротив, мы предлагаем Вам купить его по значительно меньшей стоимости, которая рассчитана таким образом, чтобы Вы окупили свои вложения не более чем за 10 месяцев.

К тому же, мы использовали сервис оценки бизнеса, размещенный по ссылке:

<https://business-asset.com/lt/business-valuation-online/>



# Вопросы

«А что если спрос на услуги будет падать?»

Во-первых, по бухгалтерским услугам, рынок в России ещё очень далёк от насыщения и контакты хороших бухгалтером передаются из рук в руки. Во-вторых, Вы можете подключить другие каналы продвижения и привлечения клиентов, и спокойно повысить спрос. А если вы еще будете транслировать экспертность (Instagram, Youtube и пр.), то будете обеспечены платежеспособными клиентами и заказчиками.



«Почему сайты не продвинуты в поисковых системах?»

На момент создания и налаживания нашей системы привлечения клиентов, продвижение сайтов было нецелесообразным. Ключевым каналом привлечения клиентов являются рекомендации и «сарафанное радио».

# Вопросы

«У меня нет опыта ведения бизнеса, поэтому я не уверен что справлюсь с этим бизнесом»

Тем более Вам стоит приобрести бизнес у нас!

Во-первых, многому мы Вас обучим в процессе передачи бизнеса.

Во-вторых, Вам не нужно будет досконально разбираться в нюансах, потому что все процессы описаны в инструкциях и регламентах. Таким образом, Вы получаете максимально быстрый старт в самой динамичной сфере современного бизнеса

Более того, мы сами прошли этот путь и научились всему. После продажи бизнеса мы обеспечим сервисное обслуживание в течение 3-х месяцев (ответы на ваши вопросы).



# Кому подойдёт этот бизнес



## Опытным бизнесменам

Так как бизнес уже хорошо налажен и его можно развивать дальше, получая при этом опыт работы в бухгалтерской нише



## Компании начинающих предпринимателей

Так как помимо налаженного и прибыльного бизнеса можно перенять многолетний опыт, а также уникальные наработки собственников



## Главным бухгалтерам

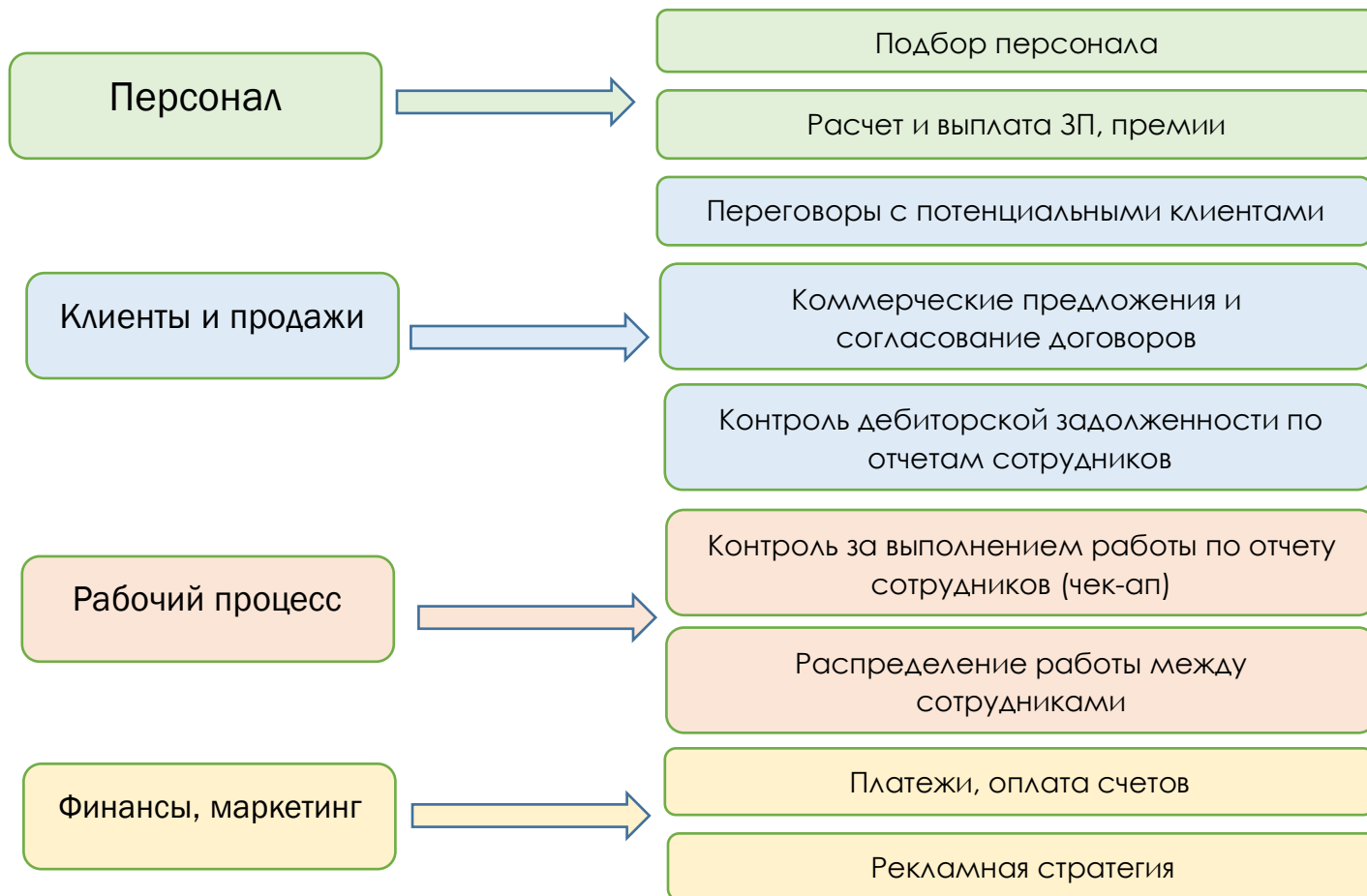
Это отличный способ обеспечить достойную оплату своего труда, которую, как правило, не могут обеспечить работодатели г.Уфы. К тому же, вы сможете стать примером для сотрудников, это стимулирует их развиваться в своей профессии



## Финансовым директорам

Вы уже имеете опыт управления коллективом и интеграции финансовых потоков и бухгалтерских данных. Ваше видение поможет расширить линейку продуктов и увеличить спектр оказываемых услуг малому бизнесу. Мы видим потребность малого бизнеса вести управленческий учет, которую мы своими силами не можем обеспечивать на сегодняшний день.

# Что необходимо контролировать собственнику самостоятельно



# Процедура передачи бизнеса

Передача бизнеса будет происходить в несколько этапов, которые будут включать в себя:

- документальную проверку оборотов и истории продаж
- знакомство с сотрудниками
- переоформление всех документов
- обучение всем ключевым бизнес-процессам

Вся сделка будет сопровождаться профессиональным юристом, который специализируется на сделках купли-продажи бизнеса

Оплата бизнеса будет происходить в несколько этапов

Всё это защищает как Вас, так и нас от возможности ведения «нечестной игры» и гарантирует полную и безопасную передачу бизнеса

# Цена данного предложения

## 1 900 000 рублей

The screenshot shows a web browser at the URL [business-asset.com/it/business-valuation-online/](https://business-asset.com/it/business-valuation-online/). The page displays a valuation tool interface. A pop-up window titled "Результаты экспресс оценки" (Express valuation results) is centered on the screen. The pop-up contains the following text:

По нашей экспресс оценке Ваш бизнес может стоить:

**2 475 030 руб.**

- Данная оценка носит предварительный характер и не претендует на точность.  
- Оценка основана на публичной стоимости аналогичных бизнесов в Вашем городе.

Below the text are two buttons with icons:

- Получить точную оценку бизнеса (Get accurate business valuation)
- Разместить объявление с заданными условиями (Place an advertisement with specified conditions)

At the bottom of the pop-up, there are two buttons: "← Перейти на главную страницу" (Go back to the main page) and "Назад к калькулятору" (Back to calculator).

In the background, the website interface shows a breadcrumb trail: "Сервис > Финансовый бизнес > Профессиональные услуги > Бухгалтерские услуги". The "Выручка:" (Revenue) field is set to "350 000" руб. in "в месяц" (per month). A "ПРОГНОЗ ТОЧНОСТИ ОЦЕНКИ" (Valuation accuracy forecast) section indicates a "Текущая точность результата 80%" (Current result accuracy 80%).

# Не откладывайте решение!

Мы уверены в качестве нашего проекта и гордимся им, и вы 100 % сможете продолжить нашу стратегию или увеличить прибыль, приложив небольшие усилия!

90% бизнесов, которые продаются сегодня, либо убыточны, либо очень плохо организованны, либо их собственники планируют начать аналогичный бизнес или унести клиентскую базу после продажи

Наше предложение отличается в корне! Мы предлагаем Вам приобрести бизнес, который:

1. Приносит стабильную прибыль
2. Отлично организован и отлажен
3. На 100% защищён от риска «нечестной игры» собственников

Поверьте, такие предложения практически невозможно встретить в продаже, поэтому не откладывайте решение и звоните или пишите нам прямо сейчас!

**+7 (926) 818--68--33**

**[Bukh94@inbox.ru](mailto:Bukh94@inbox.ru)**